

BtoB受発注システム <コネクト>

 CO-NECT



社内の受注業務を **0** ゼロに。



BtoB受注業務代行サービス <クロート>

CO-NECT **クロート**

ミッション



やさしいテクノロジーで社会をアップデートする

株主



メディア掲載

日本経済新聞 朝日新聞 日経ビジネス 日経産業新聞 週刊エコノミスト 他多数



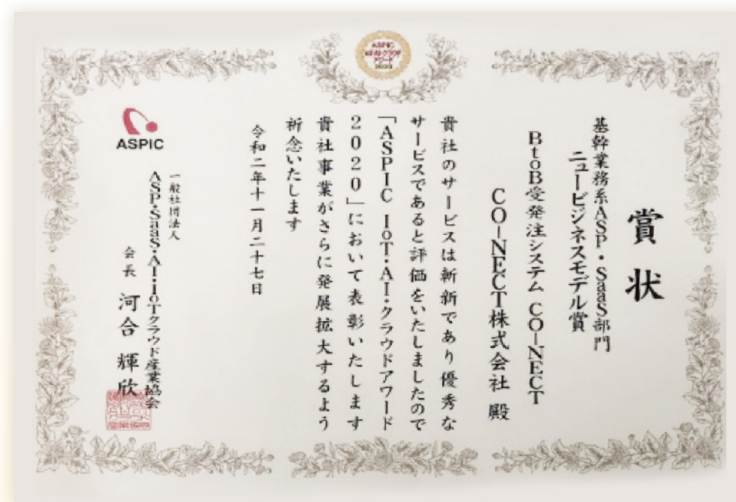
会社情報

社名	CO-NECT株式会社
代表取締役	田口雄介
取締役	川崎文洋 (CTO)
設立	2015年6月
本社住所	東京都千代田区神田錦町二丁目2番地1KANDASQUARE13F Wework内
広島営業所	広島県広島市中区鞆町13-15 新広島ビルディング1F
事業内容	BtoB受発注システム「CO-NECT」 受注業務アウトソーシング「CO-NECTクロート」 BAR&Whiskyアプリ「HIDEOUT CLUB」



日本国内で優秀かつ社会に有益なクラウドサービスに贈られる
「ASPIC IoT・AI・クラウドアワード 2020」にて

“**ニュービジネスモデル賞**”を受賞!



ASPIC IoT・AI・クラウドアワードとは

日本国内でもっとも優秀かつ社会に有益なASP・SaaS・ICTアウトソーシングを実現しているアプリケーション・コンテンツ提供・その他のオンデマンドサービスなどの、ネットワークを活用したICTサービス全般について表彰するものです。
総務省・商工会議所他の後援のもと、ASP・SaaS・クラウドの「普及促進」および「安心・安全の推進」に取り組む、一般社団法人ASPICによって主催されています。

スタッフ数名～数千人の企業様まで
規模・業種問わずご利用いただいております

食品				
飲料				
美容				
建設・機械				
サービス				
一次産業				 
その他				

BtoB受発注システム <コネクト>



マニュアル不要・直感的なデザイン
誰でもすぐに利用可能!

今すぐ
できる!

簡単!



／ 継続的に増えています! ／



導入ユーザー様から「とにかく操作が簡単で誰でも使える」とご紹介いただき、おかげさまで発注店舗39,000、受注事業者3,400社様の業務改善にお役立ていただいております。

4年で流通金額は約250倍へ成長！

流通総額

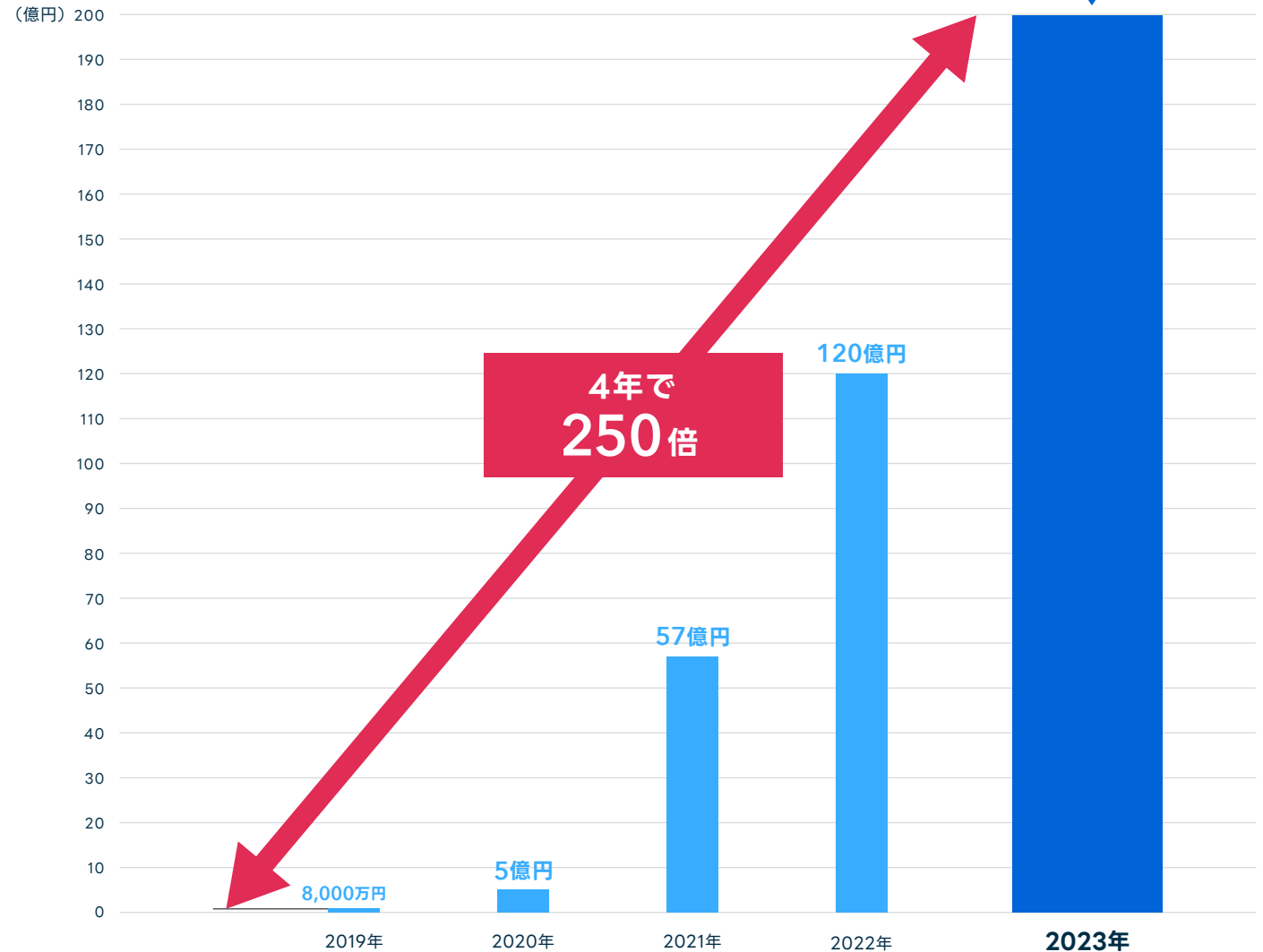
約**200億円**※

直近4年で

250倍成長※

※2019年～2023年におけるCO-NECT内の流通金額

CO-NECT内の流通金額



企業活動を取り巻く環境や課題



労働集約型の ビジネスモデル

営業活動による新規顧客獲得を推し進めても、受注件数増に応じてスタッフを採用していく必要があり、利益確保が難しい。

デジタル化できる業務をシステムに任せることで、しっかり利益確保できる体制構築が急務となっている。



労働人口の減少

年間約50万人ペース労働人口が減少しており、黒字の人手不足倒産が起きている。アナログな業務を無駄と感じているのは経営層だけではなく就労層も同じ。

人員採用の難易度、教育コストがますます高くなっている。



急変する世界情勢

パンデミックや災害(コロナ等)、技術革新によるディスラプターの登場(Google等)、国際情勢による価格高騰などビジネス環境は先行きが不透明になっている。

競争力UPや人件費の変動費化による柔軟なコストコントロールが求められている。

これまで行われてきた企業努力では、
逆風とも言えるビジネス環境の変化に対応していくのは難しい



事業のフロー整理、見える化を進めた上で、
DXによる利益確保、ひいてはビジネスモデルの変革は待ったなし！

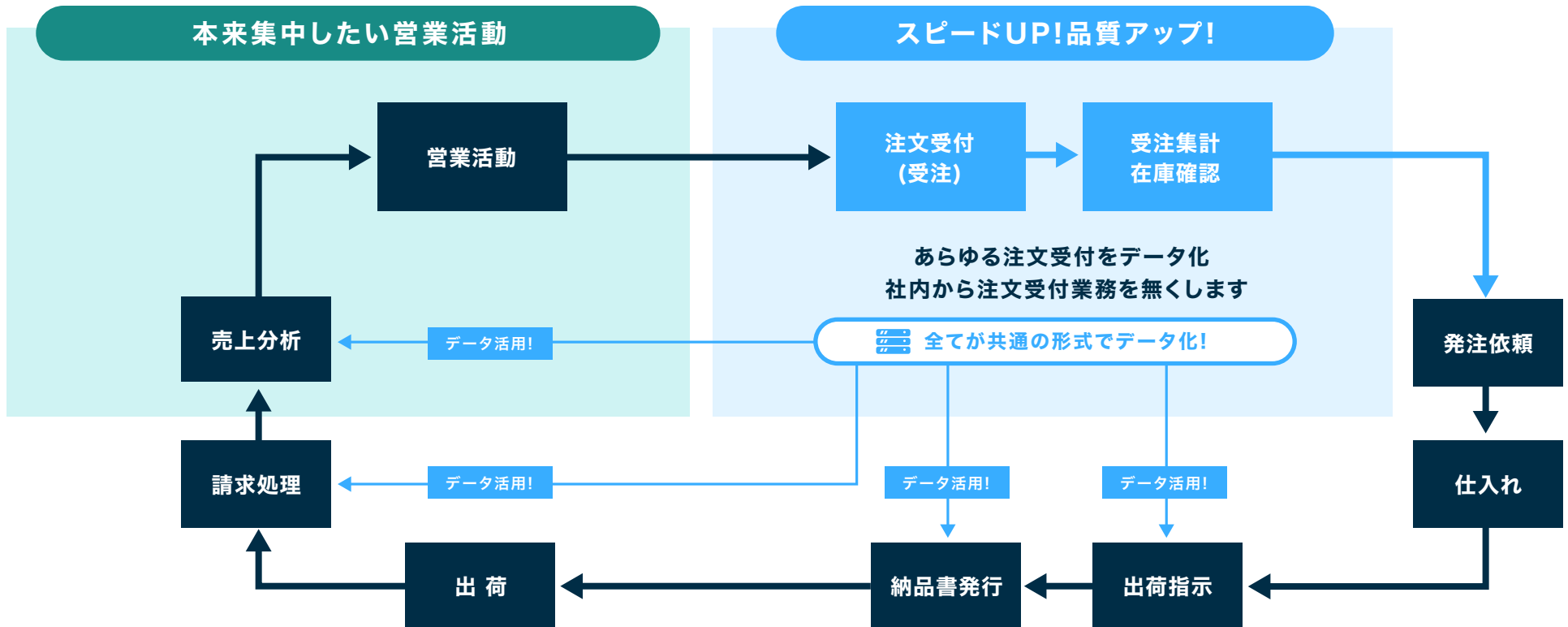
今こそ、利益確保をするための体制構築を！

組織の成長のため、働きがいのある組織づくりのために。

商流の入り口である受注業務ゼロ&100%データ化をCO-NECTが実現します。



どんな注文方法であろうと関係ありません！

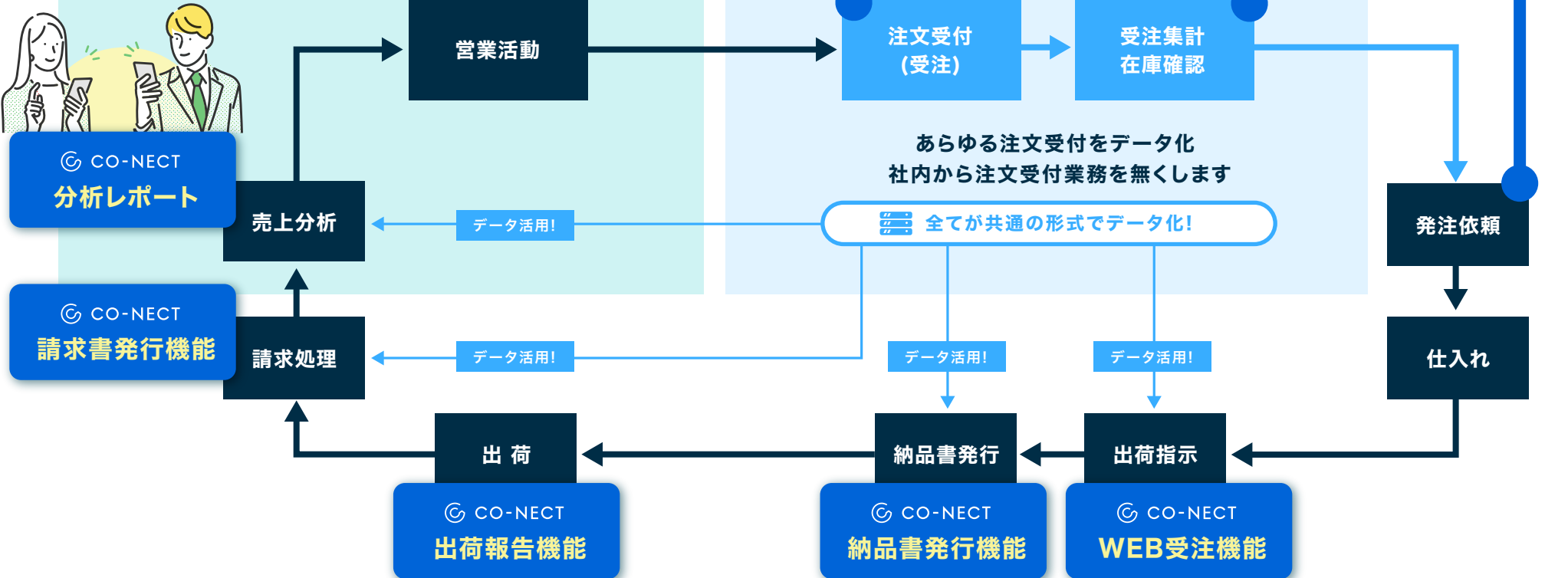


CO-NECTでどのフローも業務効率UP!

CO-NECTクロー
アナログな運用体制からデジタル運用へのチェンジ!
DX運用方法のコンサルティング



ここに専念! 無駄な残業もゼロへ!



CO-NECTは
全ての業務サービスに
対応しています



CO-NECT
CO-NECTクロート

システム提供

システム会社



業務代行

BPO会社



コンサルティング

コンサル会社



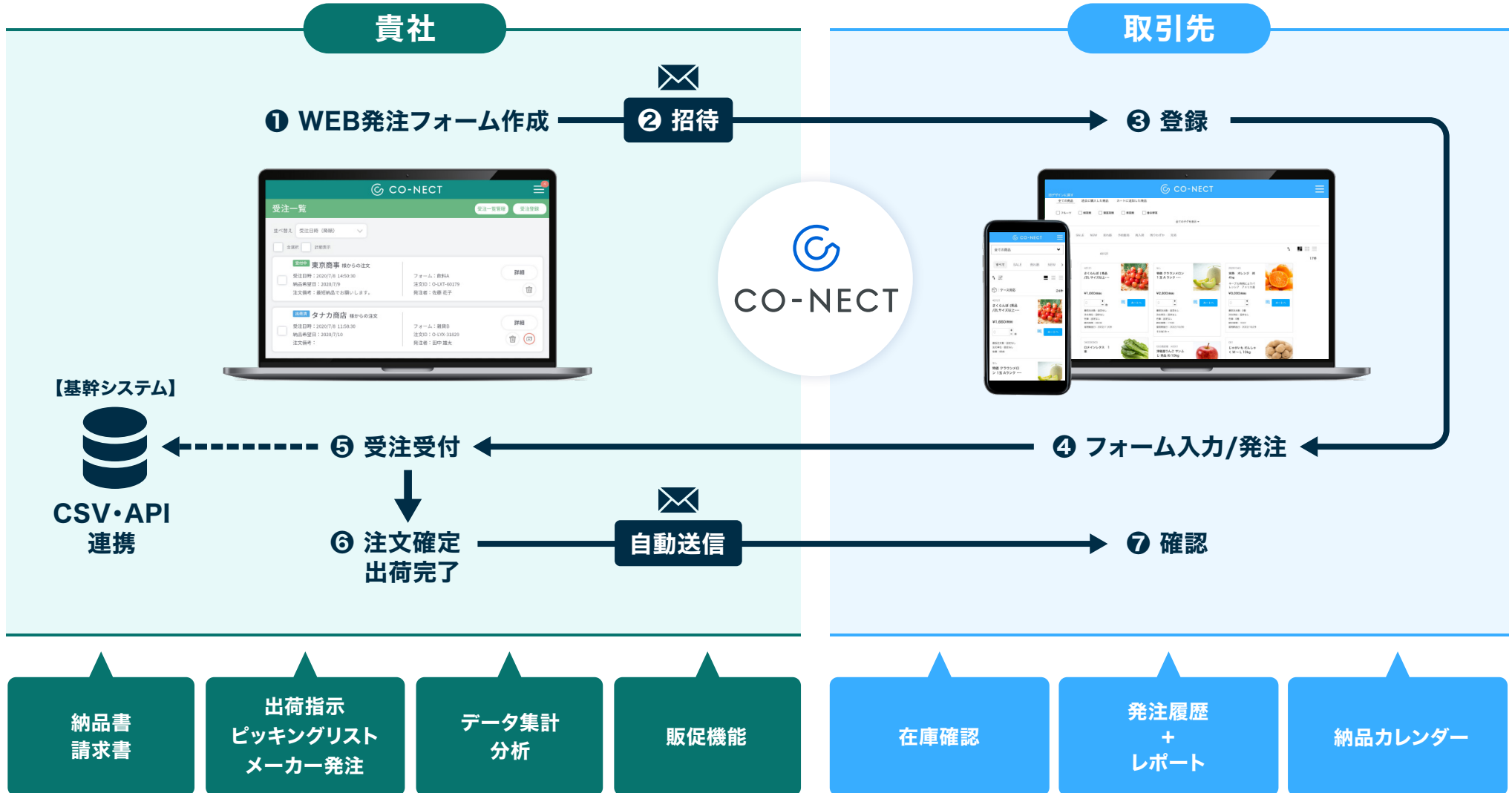
※システムの提供であればベンダー企業、業務の改善提案であればコンサルティング企業、業務代行であればBPO企業の3社と契約が必要です。クロートでは3社が提供しているサービス全てを提供しておりますので契約が1つで完結します。

	CO-NECT クローブ	内製化
品質	チーム対応により、個人に依存しない品質提供が可能	個人のスキルに差が出ることで属人化につながる 品質向上する上で人件費が増える
体制	チーム体制のため、欠勤した場合でも人員の補充が即座に可能 入力者だけではなく、チェック者もいるのでミスが起こらない体制	欠勤、休暇時の対応工数増加 緊急時の体制構築が必要
人的コスト	人員を確保しているため、退職した場合でも人員の補充が即座に可能 社会保険や採用コストが発生しないのでコストダウンにつながる	労働人口が減少する中で社員を採用するハードルが高い 社会保険や採用コストが発生 固定費として人件費が上がり、景気動向に柔軟に対応できない
教育コスト	業務マニュアルを作成し、マネージメントを外注するため、 教育コストがかからない	1から教育、マネージメントする労力が発生し、人の採用時に教育コストがかかる
ノウハウ	多種多様な企業のコンサルティング経験から、さまざまなノウハウを蓄積	業務をおこなっている個人が仕組み化やマニュアル化を進めない限り、 ブラックボックスが存在し、ノウハウ蓄積が実現しない
DX推進	CO-NECT社の保有する新たな視点を取り入れることで業務効率化が可能 そのノウハウを積極的に還元	自社独自の非効率なワークフローやルールから脱却ができない
生産性	本来やるべき業務に専念することで生産性UP 無駄な残業が減る	本来の業務に集中できず生産性を上げることができない 無駄な残業が発生する

BtoB受発注システム <コネクト>のご紹介



貴社顧客がマルチデバイスで注文できる**WEB発注フォーム**を簡単に作成でき、**受注業務の効率化**、**既存・新規顧客への営業促進**ができる**WEB受発注システム**です。
発注者への費用負担はなく、受注側も初期費用0円でお手軽にスピーディーなご導入が可能です。



このようなお悩みを解決できます!

☞ 受注方法を**1つにまとめたい**

💡 受注方法がWEBだけにまとまったことで業務全体が見直せて、**年間100万円のコスト削減**に成功!

☞ 手書き・FAXの**チェック作業**をなくしたい

💡 チェック作業が1ヶ月で**400時間も削減**できた!

☞ 自動化して**入力ミス**をなくしたい

💡 自動化したことで出荷ミスがなくなり、**顧客満足度が向上**した!

☞ 納品書や請求書の作成まで**一本化**したい

💡 転記作業なしで帳票作成ができるようになったことで**3日かかっていた作業が3時間まで短縮**できた!

☞ 売上分析など営業の**販促強化**にも繋げたい

💡 分析レポートを見てきめ細やかな営業提案ができるようになり**売上が20%増加**した!

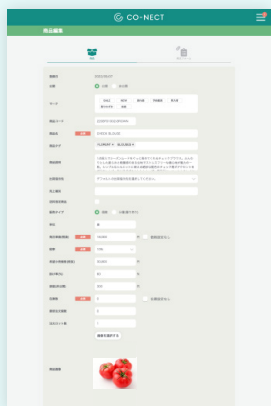


CO-NECTで貴社の課題を まるっとご解決!



やることは商品登録・取引先登録・ 条件別でのオーダーシート作成だけです

商品管理

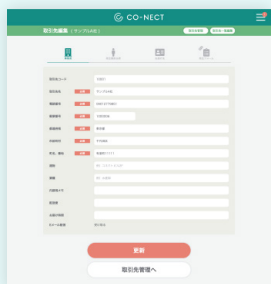


ここで商品を登録します。
一括でCSV読み込みで登録が可能。
画像も登録ができます。

【主な機能】

- タグ付け
- 個数販売/量り売り販売
- 最低注文数
- 注文ロット数
- 登録項目のカスタム設定

取引先管理



ここで発注していただきたいお客様を登録します。
一括でCSV読み込みで登録が可能。
登録した会社にもみ発注フォームを公開する設定も
あります。

【主な機能】

- 複数のお届け先登録
- 登録項目のカスタム設定
- 取引先への招待機能

発注フォーム



取引条件ごとに発注フォームを作成します。複製機能があるので、1つテンプレートを作成したら、類似フォームは複製からの編集で簡単に作成できます。

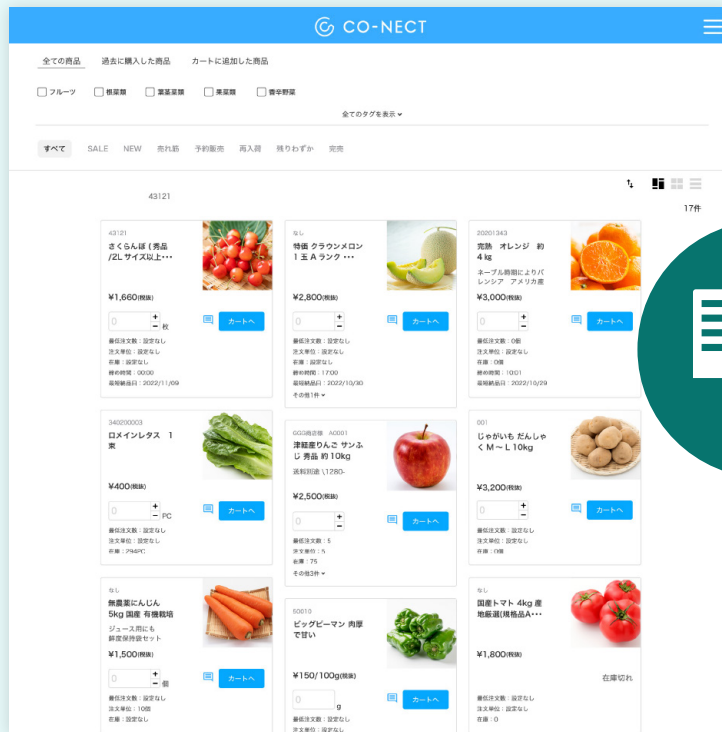
【主な機能】

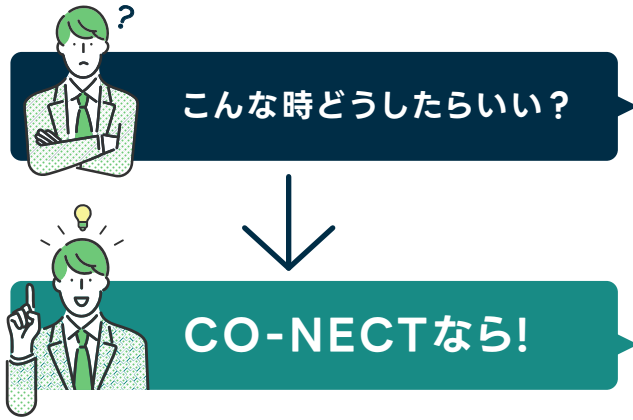
- 発注フォーム毎、商品売価変更
- 発注フォーム毎、掲載商品変更
- 納品希望日制御
- 登録項目のカスタム設定
- クレジットカード決済設定
- 金額計算の端数処理設定
- 公開範囲指定
- 送料設定

作成した発注フォームを指定の取引先様に限定公開 オーダーが入ると受注伝票が自動生成、出荷・請求まで一元化されます

作成したオーダーサイトに取引先様をご招待

作成した発注フォーム



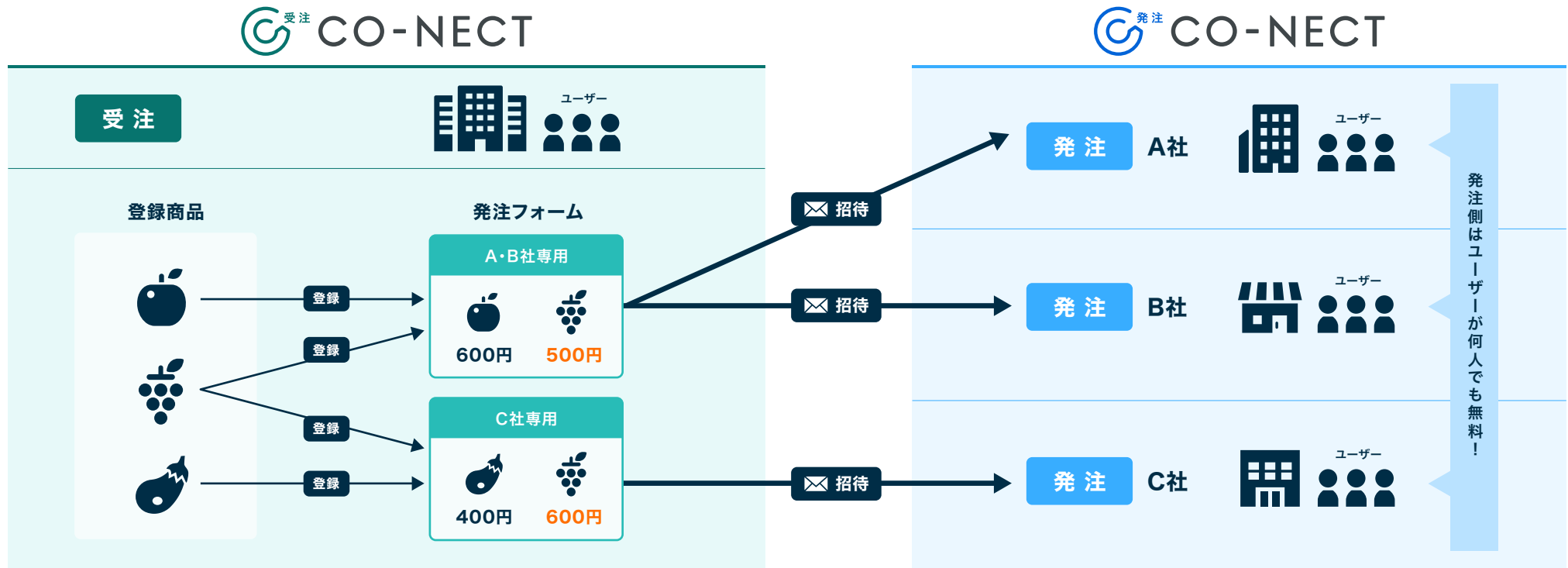


取引先 (A・B・C社) ごとに公開したい商品と取引価格が違う！

発注フォームごとに公開商品/取引価格を設定し、
取引先を選択して招待できます！！

システム全体概要

【商品・金額の登録イメージ】

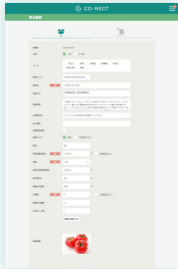


全体マップ

受注前

受注後

商品管理



ここで商品を登録します。一括でCSV読み込みで登録が可能。画像も登録ができます。

取引先管理



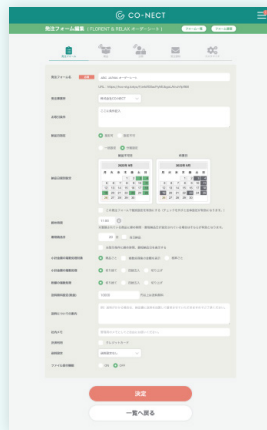
お得意先様を登録します。一括でCSV読み込みで登録が可能。登録した会社のみ発注フォームを公開する設定もあります。

事業者登録



貴社の基礎情報(会社情報)を登録します。

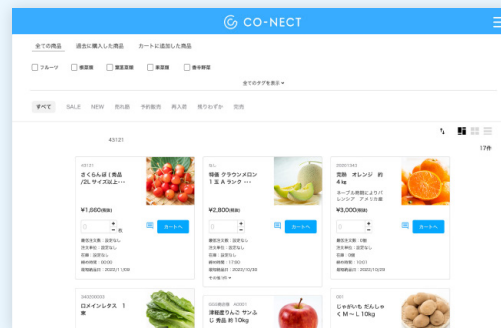
発注フォーム



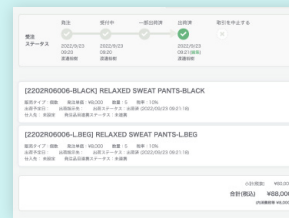
得意先毎や、送料、提示金額設定毎に発注フォームを作成します。複製機能があるので、1つテンプレートを作成したら、類似フォームは複製からの編集で簡単に作成できます。

招待

取引先様から見た発注画面



受注管理



取引先から注文が入ると、受注伝票が自動で作成されます。

受注

- ・受注明細CSV
- ・ピッキングリスト書き出し

発注

出荷管理



受注承認すると出荷伝票が自動で作成されます。

請求処理



出荷済みのステータスにしたものは、まとめて請求処理が可能となります。

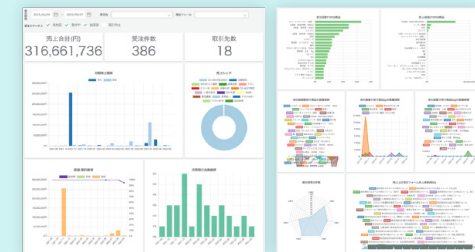
納品書発行



請求書発行



受注・売上分析 ※オプション

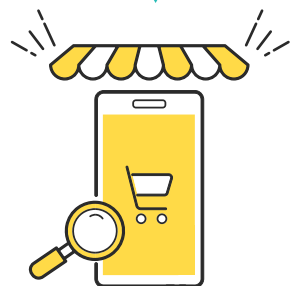


課題を解決できる環境を 人件費ひとり分以下で構築可能!



確実に運用活用していただくための

CO-NECTが選ばれる3つの「やさしさ」



発注側にやさしい

まるでWEBショッピング!
画像付きで説明不要ですぐ使える!
発注側は無料で、
全ての注文を一元管理!



受注側にやさしい

登録が簡単!
受注データもCSV情報の更新も
読み込みでカンタン。
カスタムフォームで書き出し可能!



サポートがやさしい

運用まで伴走!
通常のチャット・メールサポートに加え、
WEBミーティングでも
サポートいたします。

POINT

1

発注側にやさしい



まるでWEBショッピング! 画像付きで説明不要 すぐ使える!

取引先アカウントの作成は受注事業者で行えるので
めんどくさいアカウント作成も不要です。
サイトの見た目も見慣れた通販サイトと同様、
スマホやタブレットにも対応しています。

+

発注管理を一元化!

発注CO-NECT(コネクト)では自分で商品入力してFAXやメールでコネクト受注事業者以外にも発注ができます。

便利機能

- 発注履歴の確認
- 納品カレンダー
- 発注レポート

メリット

- 社内の共有がはかどる
- 仕入れ金額と請求金額の突合

+

発注側は無料

双方に費用がかかるWEB受注システムが主流の中、発注側は費用がかからないので利用してもらいやすくなっています。

POINT

2

受注側にやさしい



直感的なビジュアルなので 説明書いらずで すぐ使える

管理する立場である貴社にとっても、商品登録や発注フォームの作成が直感的に操作できるようわかりやすい設計になっています。また、管理画面もスマホやタブレットにも対応しているのでちょっと受注状況を確認したいというときも、場所を問わずいつでも確認ができます。

+

あったら嬉しい機能が 標準搭載

他社サービスだと、最低限の機能以外は全て有償オプションだったり…

コネクトは便利に使っていただくために必要な機能だけでなく、あると嬉しい機能までもほとんど標準搭載で利用いただけます。※一部、有償オプションあり

帳票作成機能も実装されているため、販売管理ソフトの代用としてもご利用可能です。

+

初期費用は無料 毎年更新

初期費用がかからないので導入しやすく、新規事業でもトライしやすくなっています。

IT導入補助金のツール認定されているので初年度のライセンス料金も抑えることができます。

POINT

3

サポートがやさしい



導入前

導入前の運用設計から しっかりとサポートします!

提案時に、コンサル担当が貴社の現状の受発注業務の課題整理を行い、コネクトを活用した最適な運用設計をさせていただきます。

必要に応じて、社内提案用の企画書/資料も作成させていただきます。

+

導入直後

導入後の 初期設定サポートは 専任の担当がつきます

導入後、キックオフミーティングを行いコンサルチームからサポートチームへ引き継ぎを行います。運用が軌道に乗るまで、2ヶ月目安でWEBミーティングを通して、体制構築をサポートいたします。

+

導入中

導入時の目標に向けて 一緒に伴走していきます!

月1回のWEBミーティング、チャットでの日々の操作説明などお困りごとにもクイックにサポートスタッフが対応いたします。

アドバンスサポートとして利用料に含まれているので料金は発生致しません。

充実した機能が標準搭載

標準搭載オプション



こんな企業様にオススメ!

- | | | |
|----|----------------|---|
| 01 | 請求書発行 | 受注データから、そのまま請求書を作成したい。 |
| 02 | 帳票作成機能 | 見積書・発注書・納品書・請求書をWEB上で発行したい。 |
| 03 | 顧客別の商品出し分け | 取引先ごとに表示する商品を出し分けたい。 |
| 04 | 顧客別の価格設定 | 取引先ごとに商品の卸価格を変更したい。 |
| 05 | 締め時間設定・納品日制限 | 締め時間を設定して、取引先が選択できる納品希望日を制御したい。 |
| 06 | 自動送料設定 | 注文時に送料が自動で計算されるように設定したり、〇円以上送料無料設定をしたい。 |
| 07 | フォームの公開設定 | 発注フォームを特定の取引先だけへの限定公開と一般公開に分けたい。 |
| 08 | 発注フォームロゴ設定 | 発注フォームのロゴを自社のものに変更したい。 |
| 09 | 発注フォームカスタマイズ | 注文時に取引先に入力してもらう特有の項目をカスタマイズしたい。 |
| 10 | 商品項目カスタマイズ | 取引先に見せる商品の情報項目を、自社用にカスタマイズしたい。 |
| 11 | 取引先項目カスタマイズ | 取引先に紐付いている特有の項目があり、マスクに追加したい。 |
| 12 | お届け先の設定機能 | 取引先のお届け先リストを事前に設定して招待したい。 |
| 13 | CSV出力データカスタマイズ | 基幹系システムの連携などでCSV出力のデータを任意に設定したい。 |

標準搭載オプション



こんな企業様にオススメ!

- | | | |
|----|-------------------|--|
| 14 | ピッキングリスト出力 | ピッキングリストや売上集計表を出力したい。(発注事業者名か商品名で集計可) |
| 15 | 発注フォームのCSVによる一括編集 | 発注フォームをCSVで一括編集したい。 |
| 16 | 各種マスターのCSV取り込み | 商品・取引先・お届け先の各種マスター情報をCSVで取り込みたい。 |
| 17 | 販促機能 | 取引先にダイレクトメールで新商品の案内など一斉告知を行いたい。 |
| 18 | メッセージング機能 | 各注文ごとにチャット形式で取引先とコミュニケーションを取りたい。 |
| 19 | 納期回答機能 | 納品予定日を登録し、メール・LINE・システム内で取引先に共有したい。 |
| 20 | 納品カレンダー機能 | 取引先にいつどの商品が届くのかカレンダー形式で確認してもらいたい。
※1回の発注で16MBまでデータを受け取れます。 |
| 21 | 注文ステータス管理 | 顧客の注文状況をステータス管理したい。 |
| 22 | ロット・最低注文数 | 商品ごとに注文できる最低数量やロット数を設定したい。 |
| 23 | 量り売り対応 | 個数売りだけでなく、量り売り商品にも対応したい。 |
| 24 | ファイル添付発注 | 発注企業から画像データや動画ファイル、Excelファイルなどを受け取りたい。
※1回の発注で16MBまでデータを受け取れます。 |
| 25 | 権限管理機能 | 受注担当と出荷担当で権限を分けたい。 |
| 26 | 販売管理機能 | 発注CO-NECT経由以外の注文も手動で登録したい。 |

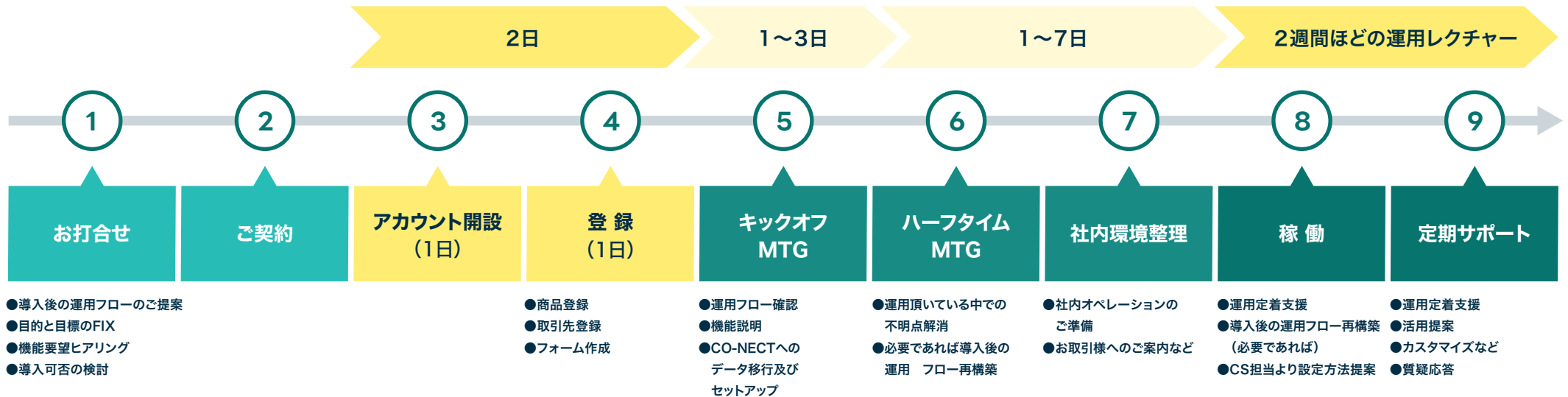
さらに便利に! 効果・効率UP!!

追加オプション	月額料金(税別)	✓ こんな企業様にオススメ!
28 受注数・取引先追加	¥30,000/月 (年額 ¥360,000)	月間受注回数1000件追加 又は 取引先数500件追加 いずれか選択
29 データ復旧保証プラン	¥10,000/月 (年額 ¥120,000)	受注データを誤って削除したら、復旧して欲しい(月1回まで) ※保証プランに加入していない期間のデータ復旧はいたしかねます。
30 販促機能5000	¥50,000/月 (年額 ¥600,000)	お取引先様に、月間合計5000通以内のメールマガジンを送付したい。
31 分析レポート	¥30,000/月 (年額 ¥360,000)	商品、取引先別の売上推移などの定量情報をグラフィカルに把握したい。
32 Web受注データのFAX受信	¥10,000~/月 (年額 ¥120,000~)	オペレーション上、データと紙の両方で受注情報が欲しい。 ※月間FAX受信枚数毎の月額 0-100:¥10,000/月、101-500:¥30,000/月、501-1000:¥50,000/月、1001-5000:¥100,000/月
33 クレジットカード決済対応	決済額の4% 初期費用 ¥30,000	特定の取引先や新規の取引先にはクレジットカードで決済してもらいたい。 ※初期費用として¥30,000だけ頂戴致します。
34 APIオプション	¥20,000/月 (年額 ¥240,000)	他社システムとデータを自動連携したい。 (詳細な仕様については別途担当へお問い合わせください)
35 複数日付発注	¥50,000/月 (年額 ¥600,000)	複数にわたる納品日の注文を、発注側(取引先)で一括作成したい
36 受注一覧編集	¥30,000/月 (年額 ¥360,000)	受注後の注文内容の変更が頻繁にあるため「簡単」に受注データの書き換えを行いたい。

お急ぎの場合もご安心を
ご契約後、**最短2日**でご利用開始できます

稼働スケジュール

【運用までのイメージ】





0244-2102

2021年2月10日にASP・SaaS・IoTクラウド産業協会から 「ASP・SaaSの安全性に係る情報開示認定」に 認定されました！

ASP・SaaSの安全・信頼性に係る情報開示認定とは

総務省では、ASP・SaaS、IaaS及びPaaS等のクラウドサービスの普及に伴い、利用者によるクラウドサービスの比較・評価・選択等に資する情報に対するニーズに対応するため、ASPICと合同で設立した「ASP・SaaS・クラウド普及促進協議会」における検討を踏まえて、「クラウドサービスの安全・信頼性に係る情報開示指針」と総称する各情報開示指針を順次策定し、公表してきました。ASP・SaaSの安全・信頼性に係る情報開示認定は、サービスの安全性、信頼性に関する情報を正しく開示しているASP・SaaSサービスにのみ与えられるもので、利用者の安心・安全なクラウドサービスの選定に資することを目的としたものです。

詳細はこちら

https://www.aspicjapan.org/nintei/about_nintei.html

受注業務の代行サービス <CO-NECTクロート>のご紹介

CO-NECTクロート



受発注業務のDX化に取り組んだみなさま。
現在このような**お悩み**はありませんか？

- ✓ FAXや電話などアナログな手段での注文が未だに多く残っている。
- ✓ EDIによる発注データの入力業務が大変。
- ✓ 受注入力を兼任している社員に本業に専念させたいがリソースが足りない。
- ✓ 会社の立地的な問題もあり、人材採用自体が難しい。

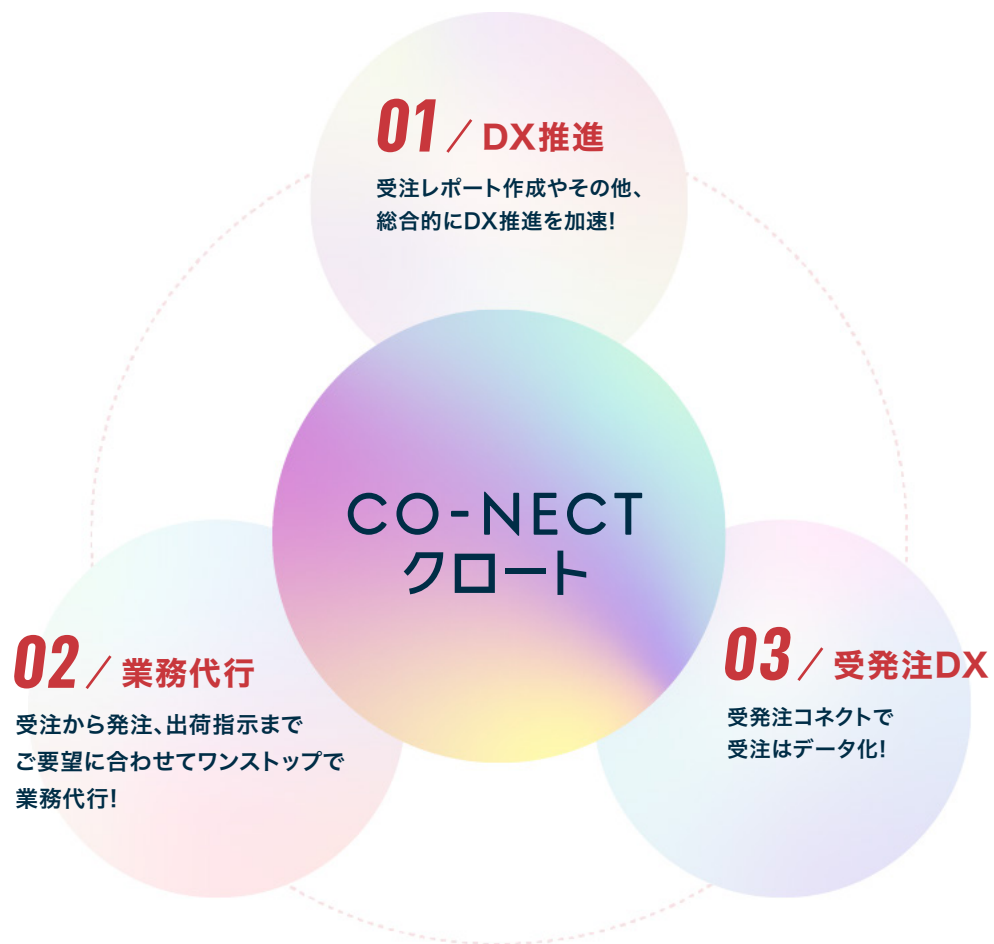


クロート

優秀な**スペシャリスト(玄人)**がチームを編成し
忙しい**みなさまに代わって業務をサポート**いたします。



CO-NECTクロートの支援メニュー



社内のデジタル化推進

デジタル化による業務効率化や売上UPに関する知識がなくてもご安心を。
社員育成や会社全体のDX推進の加速をサポートします。

BPR (BPO・DXコンサル)

FAX 受注の入力代行、出荷 / 発注依頼、マスター登録や発注フォーム作成など
いまだ人の手が必要な、わずらわしい業務をまるっとサポートします。
また、ディスカッションを通し最適な業務フローの構築まで伴走します。

受注コネクで受注業務をDX

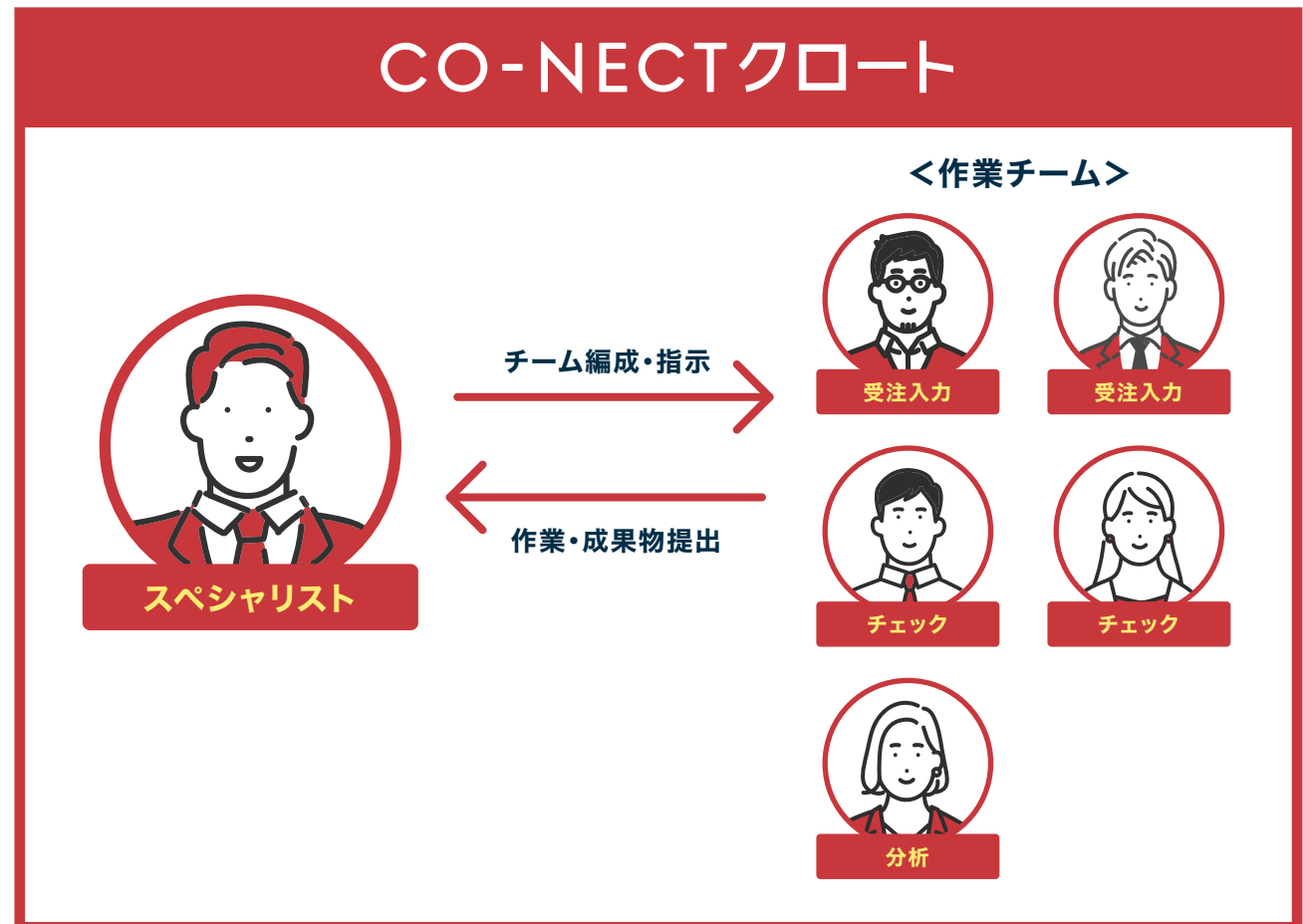
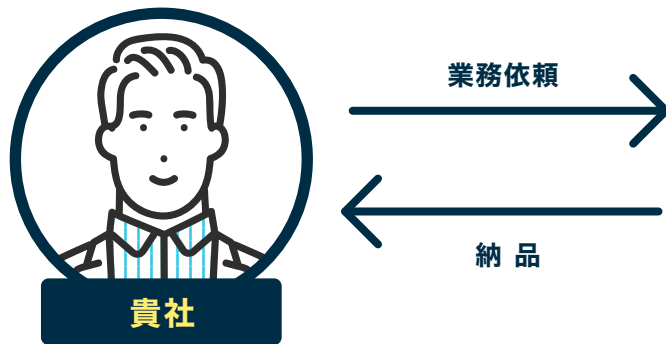
受注情報を1つにまとめます。
受発注システムCO-NECTがあれば発注事業者が直接WEB発注するので
受注データがクラウドにたまりません。これで FAXや電話にさようなら。

体制について ~スペシャリスト+精鋭チームでサポート!~

チームで取り組むため、**属人化からの脱却**が実現可能!

自社内スタッフのお休みや退職で業務が止まるリスクもCO-NECTクロートだと個人に依存しないため、

日々の業務を確実に実行できます。



受発注業務をCO-NECTに依頼するメリット(1)

CO-NECTの優秀な人員を
貴社の受発注スペシャリストとしてアサインいたします。



**事業展開に合わせた
スピーディなアサインが実現可能!**

事業の急拡大や縮小に合わせて、柔軟な人員配置ができ、
人件費を変動費化することが可能です。



**貴社の業務フローを
インプットいただくだけ。**

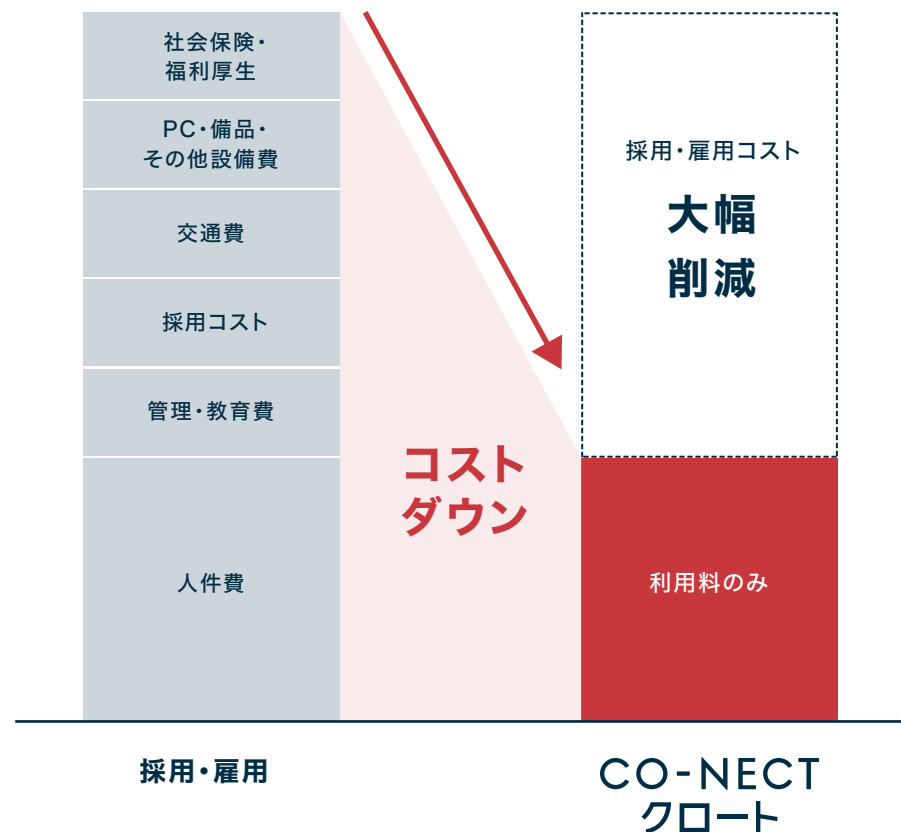
あとはスペシャリストがチーム編成し、
それ以降は全てお任せください。

MERIT POINT

**専用プランを組み立てるので無駄のないプラン採用が実現!
費用対効果もしっかり出ます。**

受発注業務をCO-NECTに依頼するメリット(2)

CO-NECTクロートを活用し**コストダウン!**



採用・教育・マネジメントコストの削減につながる!

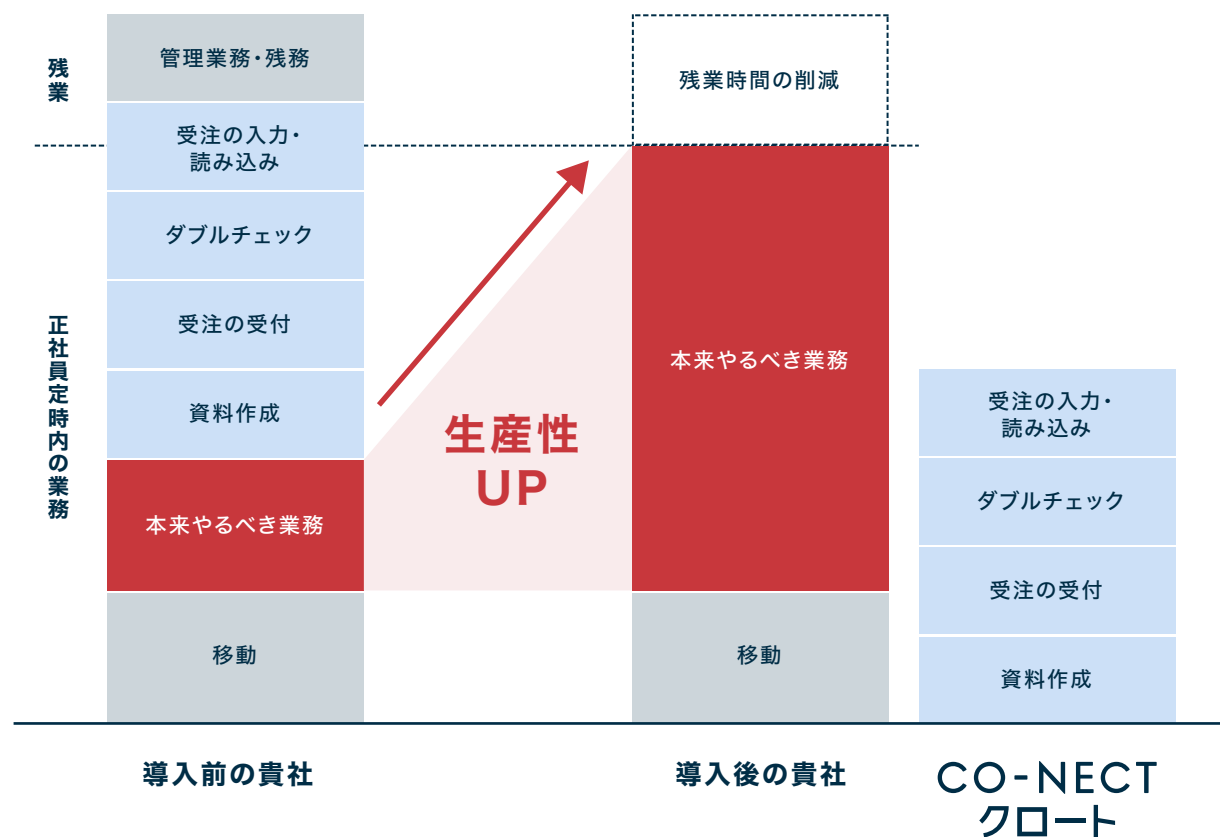
労働人口が減少する中で社員採用コスト(求人広告の出稿、採用面接など)は大きくなっています。また採用後も教育、マネージメントを行う人員が必要となります。受注業務はシンプルな作業でありつつもコア業務であるため退職、欠勤、早退で欠員が発生すると業務が回りません。アウトソーシングすることで安定した組織運営が可能となります。

デスク増設・通信機器の準備が不要!

CO-NECTクロートは完全なりモートサービスとなるため、貴社内にPCなどの機器類や専用のスペースも必要ありません。通勤がないため、交通費もゼロとなります。

受発注業務をCO-NECTに依頼するメリット(3)

コア業務に集中し**生産性UP**、チームで**業績UP**



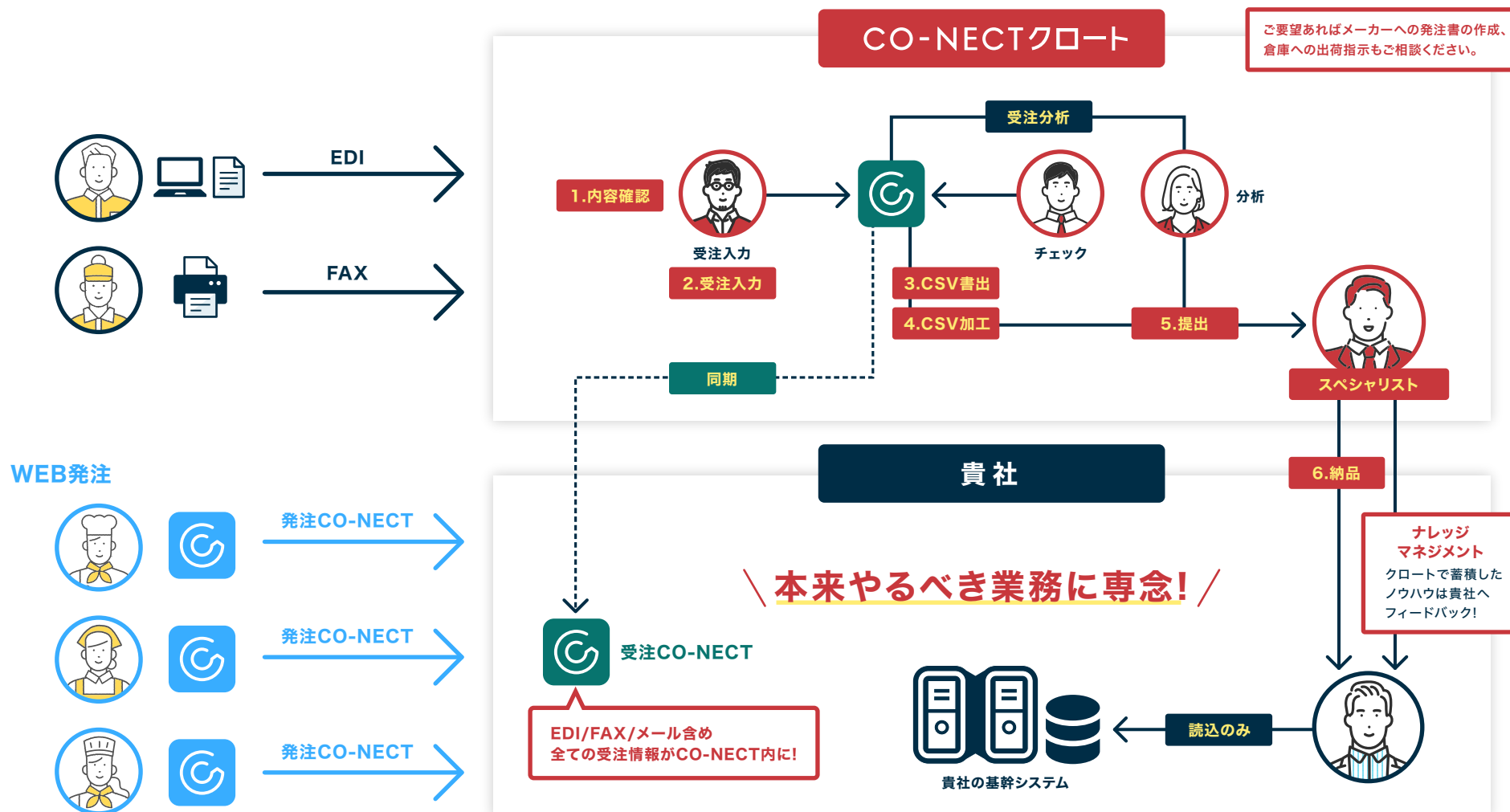
**社員の皆さまには
本来やるべき業務に
専念していただきます。**

受発注業務を社内で専任・兼任で行っているゆえに、
本来やるべき業務の時間が圧迫されていませんか？
残業は発生していませんか？

CO-NECT クロートを活用することで、受注処理や
それに関わる諸々の業務から解放されるため、
本来やるべき業務に専念することができます。

受発注業務をCO-NECTに依頼するメリット(4)

ほぼ全ての受注情報を1つのシステム内に集約! 正確な売上分析が可能になります。





BtoB受発注システム <コネクト>

CO-NECT

お問い合わせはこちらから

Click



お問い合わせフォーム

CO-NECTサービスサイト

<https://biz.conct.jp> Click

お気軽に
お問い合わせください!



BtoB受注業務代行サービス

CO-NECTクロート

CO-NECTクロートについての詳細・お問い合わせについてはWEBサイトから

CO-NECTクロート WEBサイト

<https://biz.conct.jp/lp-kuro-to/> Click